



\$1.25

\$2.75

¿Cuál le Parece Más Económica?

A simple vista la de \$1.25 parece ser la alternativa más económica. Pero después de leer las especificaciones del fabricante encontramos que la bombilla de \$1.25 tiene un rendimiento de un (1) mes. La ecológica tiene un rendimiento de tres (3) meses.

Después de analizar estos datos encontramos que la bombilla ecológica tiene un costo verdadero de .92 por mes. De otra manera, la bombilla económica le costará \$3.75 en tres meses. Además la ecológica le ahorra \$1.00 dólar adicional en consumo de energía eléctrica durante los tres meses de vida. ¿Cuál le parece ahora más económica?

¿Por qué los ricos son más ricos y los pobres más pobres?

Sencillamente porque los pobres gastan y los ricos invierten. Los pobres compran cosas que le ocasionan más gastos. Los ricos compran inversiones que le producen más dinero. O le producen menos gastos. Un pobre compraría la bombilla de 1.25 y al siguiente mes, compraría otra. El rico compra la de 2.75 y ganaría \$1.00. Además, ganaría un ahorro de energía eléctrica adicional de un \$1.00. Al final termina pagando 1.75 por la bombilla ecológica por los tres meses. Igual a .58 por mes. ¿Qué le parece?

El pobre analiza a corto plazo. El rico analiza a largo plazo.



Impermeabilización barata de soplete

Impermeabilización Adheso Ecológica

En la impermeabilización de techos, el ejemplo de las bombillas es muy común. Las alternativas baratas de soplete, productos de ferretería y otros muy baratos solo le producirán más gastos. En poco tiempo tendrá que volver a sellar. O perderá tiempo y dinero haciendo reclamaciones detrás del contratista que le hizo el trabajo como pasa con muchos trabajos de membranas asfálticas instaladas con soplete. Generan más filtraciones que las que usted tenía antes de sellar.

Una verdadera inversión en la impermeabilización de techos tiene que ser analizada a largo plazo. ¿Cuántos años de garantía de fábrica tiene? ¿Cuáles son los trabajos que incluye la preparación de superficie? ¿Cuál es la técnica de aplicación? ¿Qué beneficios tiene para la residencia? ¿Qué beneficios tiene para el cliente? ¿Tiene algún beneficio que le ocasione al cliente un ahorro en el futuro que le ayude a recuperar la inversión inicial? ¿Contribuye al medio ambiente? ¿Representa algún peligro para la residencia?

Los sistemas de sellado de techo con la Técnica Adheso de Assa no son un gasto. Son la alternativa más económica que usted pudiera pagar porque son una inversión recuperable. No percolan como pasa con los sistemas de soplete. No generan reparaciones. Garantías de fábrica de hasta 20 años. Contribuyen al medio ambiente. Le dan más valor a su residencia por el concepto ecológico. Bajan la temperatura dentro de su hogar ocasionando un ahorro de energía que hará su inversión inicial recuperable totalmente. Una alternativa para ricos, que basado en su bajo precio, también está disponible para los pobres que quieran pensar como ricos.

Estimados Gratis! 787 287-7249